# 2016年3月期 決算説明会資料 ~中計「New Challenge2016」の最終年度の見通しについて~

2016年6月2日 稲畑産業株式会社

> 代表取締役社長 稲畑 勝太郎



# 稲畑産業とは、



稲畑染料店(京都・西陣)

アジア

- 1. 創業1890年
  - 1890年 京都において、稲畑染料店として発足その後、ケミカル分野を中心に事業を拡大

2. グローバルに複合展開する商社

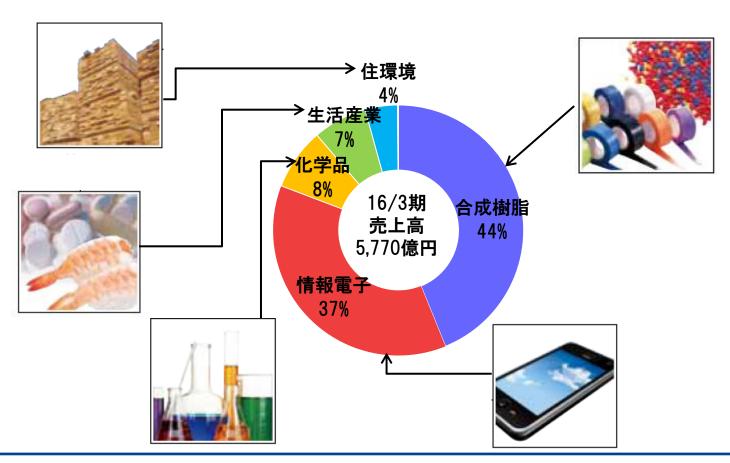
世界18カ国に約60拠点を展開 市場開発、製造加工、物流、ファイナンス等の機能 商品やマーケットの専門知識・ノウハウに基づく企画・提案

# 会社概要



#### 3.5つの事業分野

情報電子、化学品、生活産業、合成樹脂、住環境の5つの分野で事業を展開



# 中計「New Challenge2016」の定量目標



# 中期経営計画目標(2017年3月期)

売上高: 6,200億円

営業利益 : 125億円

経常利益 : 135億円

純利益 : 100億円

ROE : 8.2%

ネットD/Eレシオ : 0.45倍以下(※)

自己資本比率 : 38.0%

想定為替レート: 1USD=100円

(※)ネットD/Eレシオ=(有利子負債-現預金)/自己資本

# 「New Challenge2016 」 6つの重点施策



#### 1. 海外事業の更なる拡大と深化

- 中核であるアジア事業の更なる拡大と深化
- ・ アジア以外の新興国への取り組みの拡大
- ・非日系企業との取引の拡大

#### 2. 成長が見込める市場・未開拓分野への注力

- 自動車分野、環境・エネルギー分野、ライフサイエンス分野への注力
- ・ 新規取引先・新規商材を拡大し、収益の多様化を着実に進める

# 「New Challenge 2016」 6つの重点施策



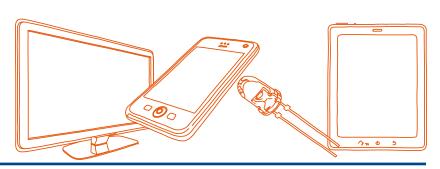
- 3. グローバル経営のインフラ整備・拡充
- ・グローバル経営を支えるリスク管理・経営管理手法の整備
- ・ 情報システム、業務プロセスのグローバルな標準化の推進
- 4. 将来の成長に向けた投資の実施
- ・ 今後3年間の投資枠を100億円に設定
- 5. 資金効率・資産効率の更なる追求と財務体質の強化

6. グローバル人材の継続的な育成

#### 事業環境【2017年3月期 主要なマーケットの見通し】



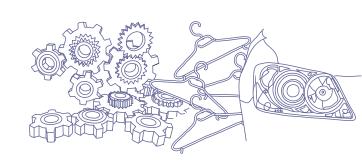
- ◆ 液晶パネルのマーケット
  - TV生産台数は横ばい、大型化による面積成長続く スマホは成長率の鈍化はあるが、生産台数は増加
  - 中国パネルメーカーの生産能力増強により、 パネルの供給過剰が継続
  - 価格面では弱含みを想定



#### 事業環境【2017年3月期 主要なマーケットの見通し】



◆ 合成樹脂のマーケット(国内)



- ナフサ価格の下落による、樹脂単価の下落
   (ナフサ価格 2015年4~6月48,800円⇒2016年1~3月34,300円/kl)
- ナフサ価格に連動して樹脂価格は弱含みの展開
- ・自動車生産台数は前年比増の見込み、建材は下期回復、 食品容器は微増 ⇒ 樹脂需要増へ

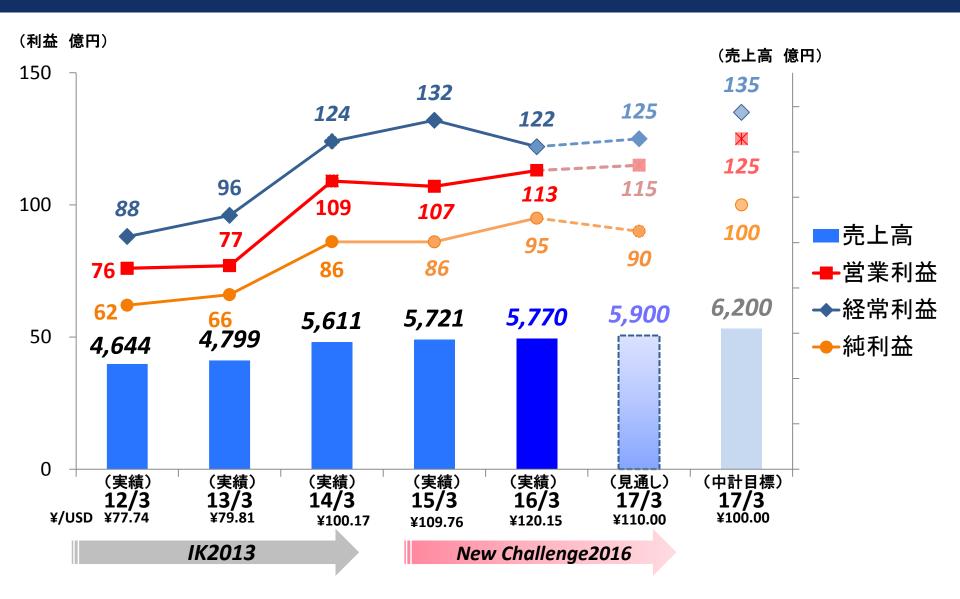
# 「New Challenge2016」最終年度の見通し



|                 |             | 2017年3月期                     |                       |                       |              |
|-----------------|-------------|------------------------------|-----------------------|-----------------------|--------------|
| (億円)            | 16/3期<br>実績 | 17/3期<br>見 <b>通</b> し<br>(A) | 中期計画<br>最終年度<br>目標(B) | 目標との<br>差異<br>(A)-(B) | (A)/(B)<br>% |
| 売上高             | 5,770       | 5,900                        | 6,200                 | ▲300                  | 95%          |
| 営業利益            | 113         | 115                          | 125                   | ▲10                   | 92%          |
| 経常利益            | 122         | 125                          | 135                   | ▲10                   | 93%          |
| 親会社株主に帰属する当期純利益 | 95          | 90                           | 100                   | <b>▲</b> 10           | 90%          |
| ROE             | 7.5%        | I                            | 8.2%                  | _                     | _            |
| ネットD/Eレシオ       | 0.37        | I                            | 0.45                  | _                     | _            |
| 自己資本比率          | 41.3%       |                              | 38.0%                 | _                     | _            |
| 為替レート(米ドル)      | 120.15円     | 110.00円                      | 100.00円               | _                     | _            |

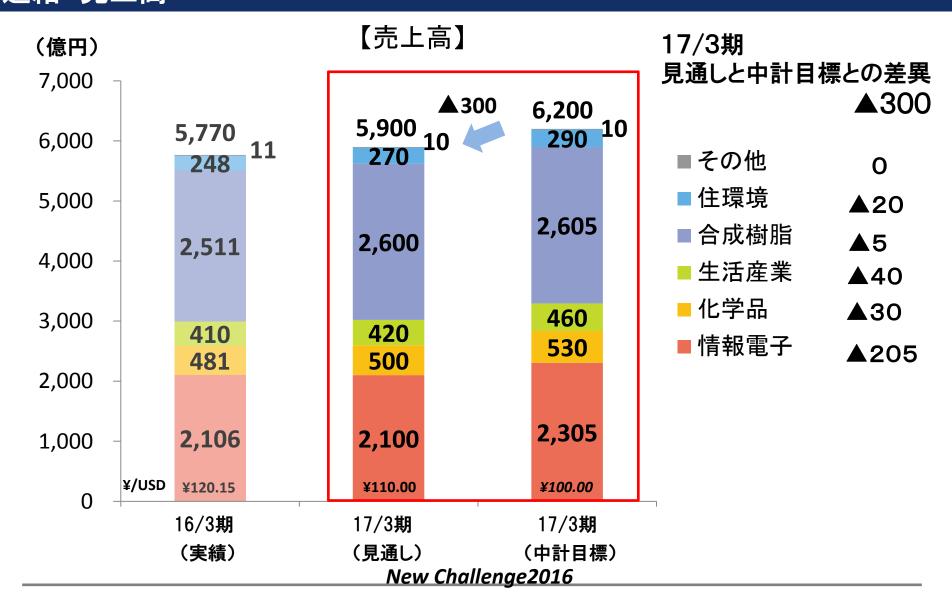
### 「New Challenge 2016」最終年度 見通し





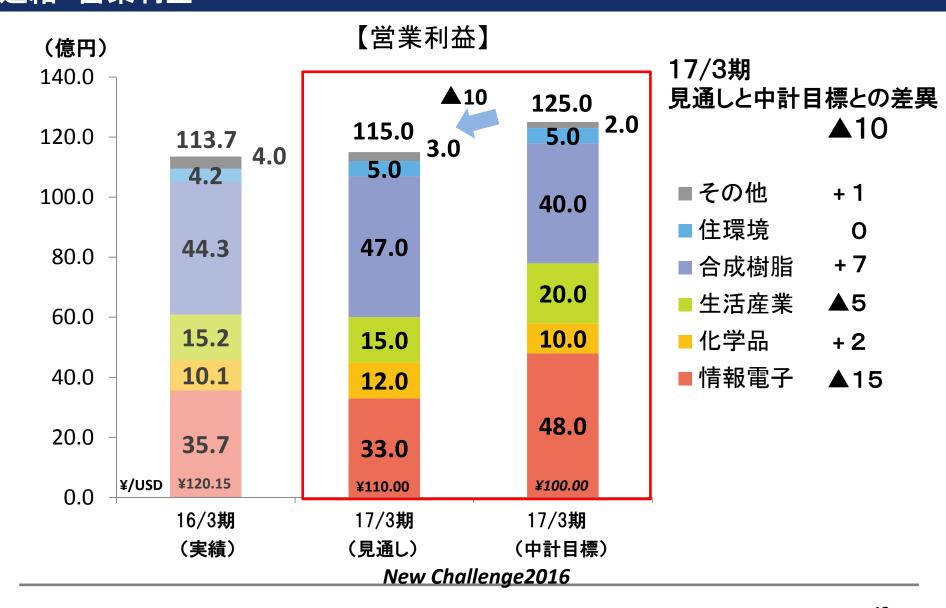
# 「New Challenge2016」最終年度 見通しと中計目標の差異連結 売上高





# 「New Challenge2016」最終年度 見通しと中計目標の差異連結 営業利益



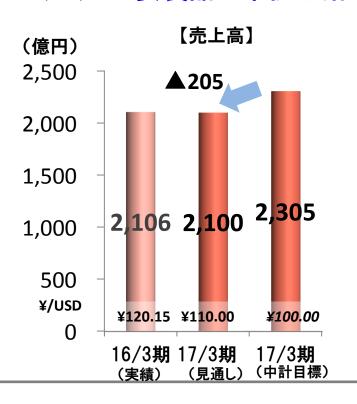


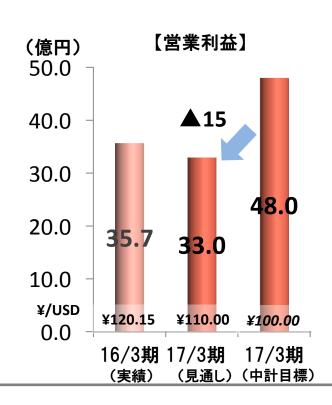
# 「New Challenge2016」最終年度 見通しと中計目標の差異 ① 情報電子セグメント 売上高・営業利益



■ 17/3期見通しと中計目標の差異 売上高 ▲205億円 営業利益 ▲15億円

- (+) 円安効果(売上高への影響額+62億円)
- (一) 液晶関連ビジネスの不調
- (一) 主要製品の単価下落



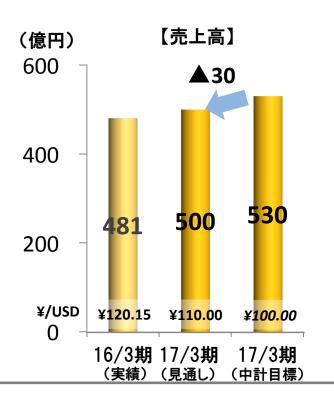


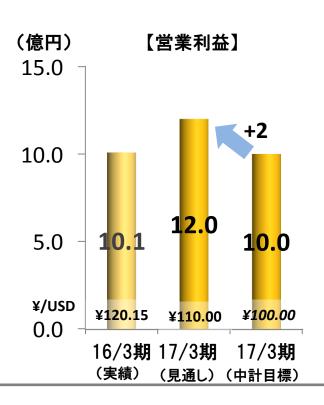
# 「New Challenge2016」最終年度 見通しと中計目標の差異② 化学品セグメント 売上高・営業利益



■ 17/3期見通しと中計目標の差異 売上高 ▲30億円 営業利益 +2億円

- (+) 円安効果(売上高への影響額+8億円)
- (+) 新規ビジネスが拡大



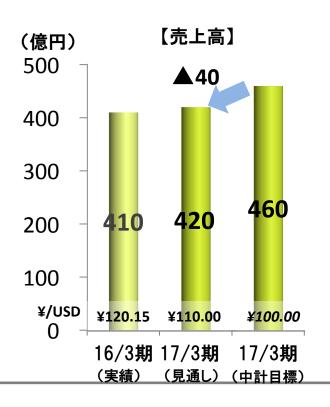


#### 「New Challenge2016」最終年度 見通しと中計目標の差異 ③ 生活産業セグメント 売上高・営業利益



■ 17/3期見通しと中計目標の差異 売上高 ▲40億円 営業利益 ▲5億円

- (一) 医薬関連の伸び悩み(日本)
- (一) 医薬製造事業の不振(フランス)



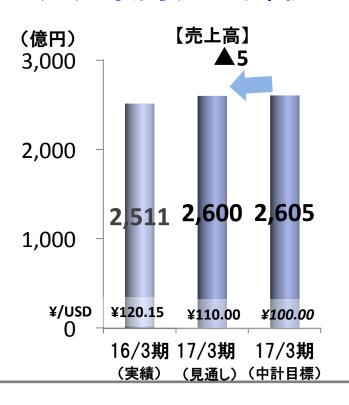


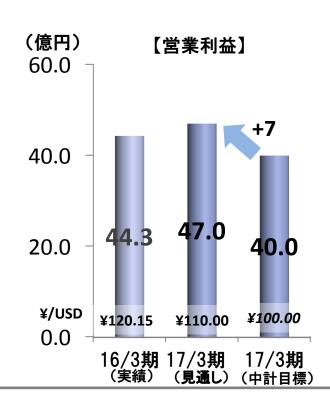
# 「New Challenge2016」最終年度 見通しと中計目標の差異 ④ 合成樹脂セグメント 売上高・営業利益



■ 17/3期見通しと中計目標の差異 売上高 ▲5億円 営業利益 +7億円

- (+) 円安効果(売上高への影響額+107億円)
- (+) 自動車関連の販売伸長
- (一) 原油安による単価の下落



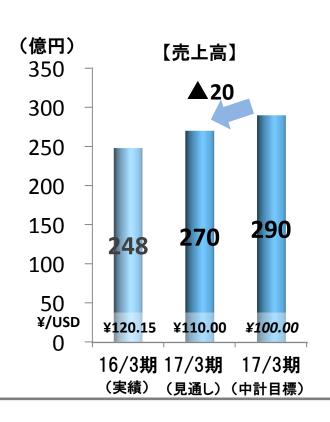


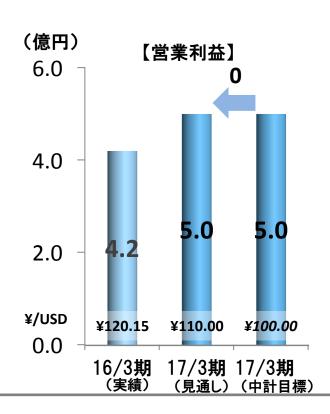
# 「New Challenge2016」最終年度 見通しと中計目標の差異 5 住環境セグメント 売上高・営業利益



■ 17/3期見通しと中計目標の差異 売上高 ▲20億円 営業利益 0

#### 計画は概ね順調



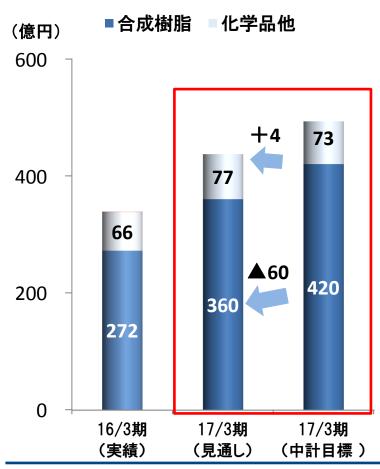


#### 【重点施策 成長が見込める市場・未開拓分野への注力】

・ 自動車分野、環境・エネルギー分野、ライフサイエンス分野への注力 I I

# 自動車分野への取り組み

◆ 主な自動車分野の売上高



■ 17/3期見通しと中計目標の差異 合成樹脂 ▲60 化学品他 +4

#### 【主な要因】

- (+)中国での販売の伸長
- (一) 販売単価の下落
- (一) 東南アジア新興国経済の減速
- (一) メキシコ コンパウンド事業の遅れ

#### 【17/3期 注カテーマ】

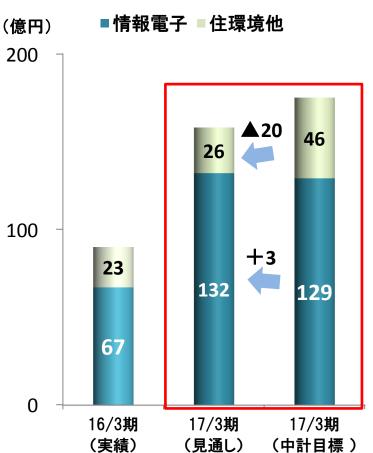
- ・ グローバル重点ユーザー(35社)への拡販
- メキシコにおける拡販
- EV/HV用原材料(化学品)

#### 【重点施策 成長が見込める市場・未開拓分野への注力】

・ 自動車分野、環境・エネルギー分野、ライフサイエンス分野への注力 Ⅱ Ⅰ

# 環境・エネルギー分野への取り組み

◆ 主な環境エネルギー分野の売上高



■ 17/3期見通しと中計目標の差異 情報電子 +3 住環境他 ▲20

#### 【主な要因】

- (+) 欧米の太陽電池市場の活況
- (一)発電用木質チップ販売の遅れ(住環境)

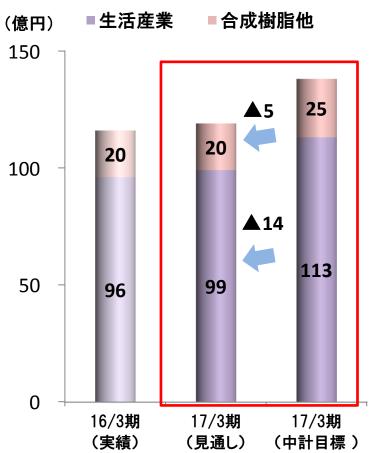
#### 【17/3期 注カテーマ】

- 太陽電池関連材料(欧州拠点)
- · LED用放熱材料

・ 自動車分野、環境・エネルギー分野、ライフサイエンス分野への注力 Ⅱ Ⅰ

# ライフサイエンス分野への取り組み

◆ 主なライフサイエンス分野の売上高



■ 17/3期見通しと中計目標の差異 生活産業 ▲14 合成樹脂他 ▲5

#### 【主な要因】

- (一) 医薬関連ビジネスの伸び悩み
- (一) フランス医薬製造子会社の不振

#### 【17/3期 注力テーマ】

- ジェネリック医薬関連
- フランス医薬製造子会社の立て直し
- 再生医療分野

・アジア以外の新興国への取り組みの拡大



#### メキシコの日系初のエンプラ・コンパウンド製造拠点(自動車向け)

2013年11月に稼働開始、2014年9月より量産を開始 自動車向けのため、 試作から量産まで時間がかかり、立ち上がりが遅れる 2016年3月期 販売実績 2.470トン



⇒ 試作案件の採用が進み、今後、着実に業績の拡大を見込む 2017年3月期 年9,000トンの販売を計画 生産能力増強を計画 年15,000トンへ



会社名: IK Plastic Compound Mexico, S.A. de C.V.

生産能力 : 10,200トン/年

所在地・メキシコ中央部グアナフアト州シラオ

#### ・ 中核であるアジア事業の更なる拡大と深化



#### フィリピンの樹脂コンパウンド製造拠点(OA向け)

2014年7月より商業生産を開始 2015年モデルのプリンターに採用され量産化スタート



顧客の生産移管の遅れや、新興国経済減速の影響もあり立ち上がりが遅れる 2016年3月期 販売実績 3.240トン

⇒ 新規ビジネス獲得により、年間生産数量8,000トンを目指す



会社名 : IK PLASTIC COMPOUND PHILS. INC.

生産能力 : 10,800トン/年

所在地 : フィリピン ラグナ州

# 【重点施策 将来の成長に向けた投資の実施】



### 中計3年間の投資枠を100億円に設定

### 2年間の投資実績累計 78億円 (~2016年3月期)

#### 【主な投資案件】

インドネシア合成樹脂設備・土地 コンパウンド事業関連 インフレ事業関連 12.3億円

10.9億円

7.4億円



#### ガバナンス強化に向けて、以下の施策を実施

# 1. 指名・報酬委員会(任意)の設置

経営幹部の選任、取締役・監査役候補の指名、 取締役の報酬決定にあたり、客観性、公正性、透明性を確保

- -現構成員: 社内取締役 1名(議長)、独立社外取締役 2名
- ·2016年3月期 開催実績 2回



# 2. 取締役会評価(自己評価)の実施

取締役会の実効性と透明性を高め、企業価値を向上させることを目的

- •2015年11月 全取締役・監査役にアンケート形式で実施
- -2016年1月 分析・評価結果を書面で開示

#### =課題と対応=

- ① 取締役会における中長期的な課題に対する議論が少ない
  - ⇒ 取締役会の上程基準の見直しを実施
- ② 資本市場との対話の取締役会へのフィードバックが不足
  - ⇒ 取締役会への投資家・株主の意見や懸念の報告をルール化



# 利益還元の方針

# 総還元性向 30~35%目安

: 36円

2016年3月期

1株当たり配当金

自己株式取得額 : 707百万円

総還元性向 : 31.1%

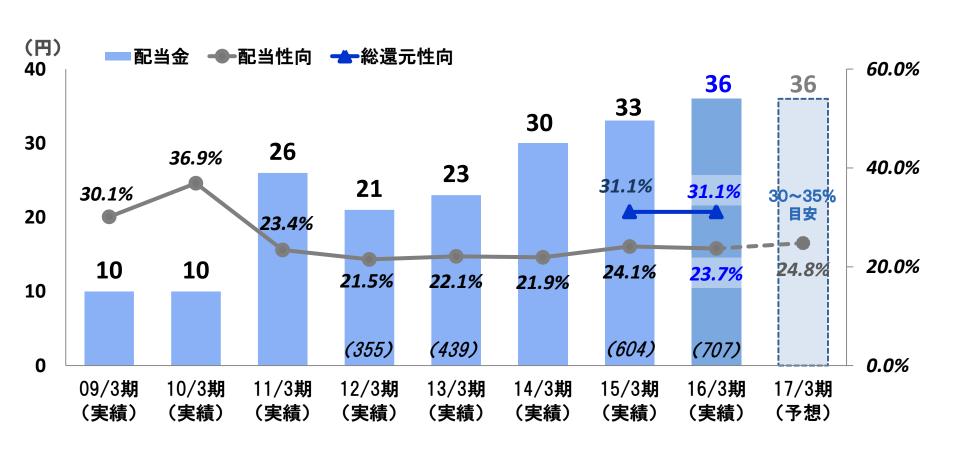
2017年3月期

1株当たり配当金 : 36円(予想)

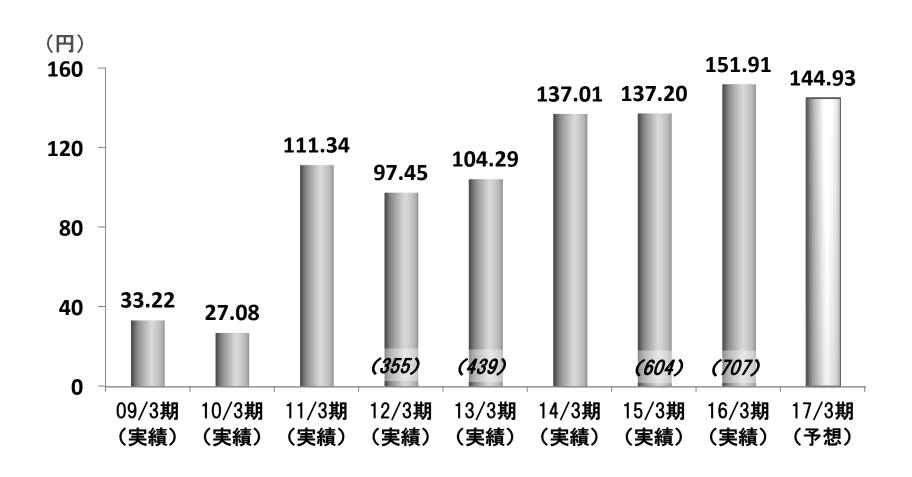
### 株主への利益還元



#### 1株当たりの年間配当金と株主還元指標の推移

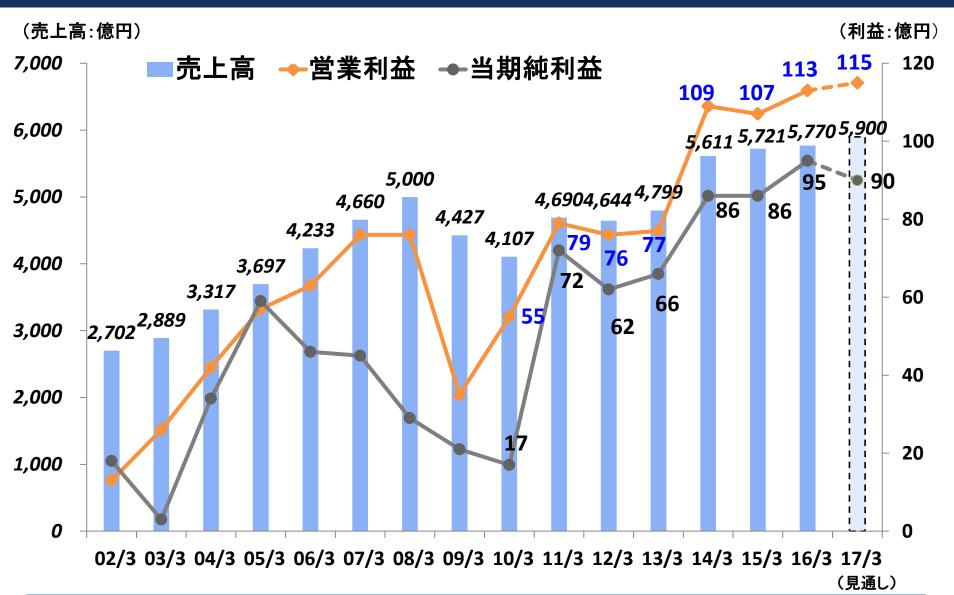






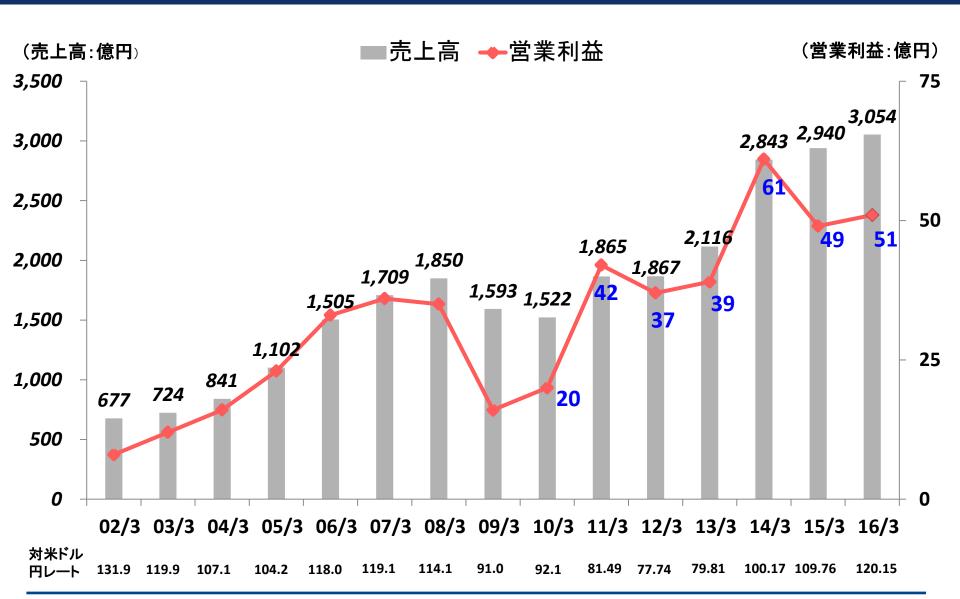
# 過去15年の連結業績の推移





# 過去15年の海外の売上高と営業利益の推移





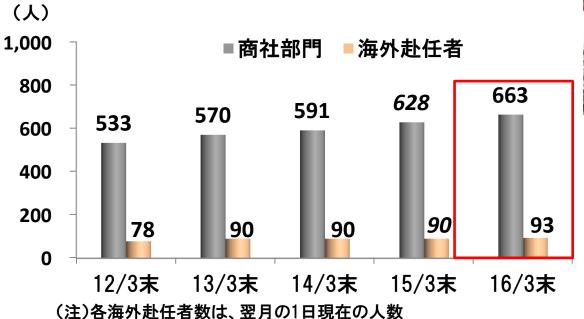
### 【重点施策 グローバル人材の継続的な育成】



### 人員の充実と共に、質的な面での強化、育成を加速

- ✓ 日本を含めたナショナルスタッフ同士の交流促進
- ✓ Global Staff Meetingの継続的な開催 2016年5月24日、25日に東京で開催

#### 海外の商社部門人員と海外赴任者数の推移

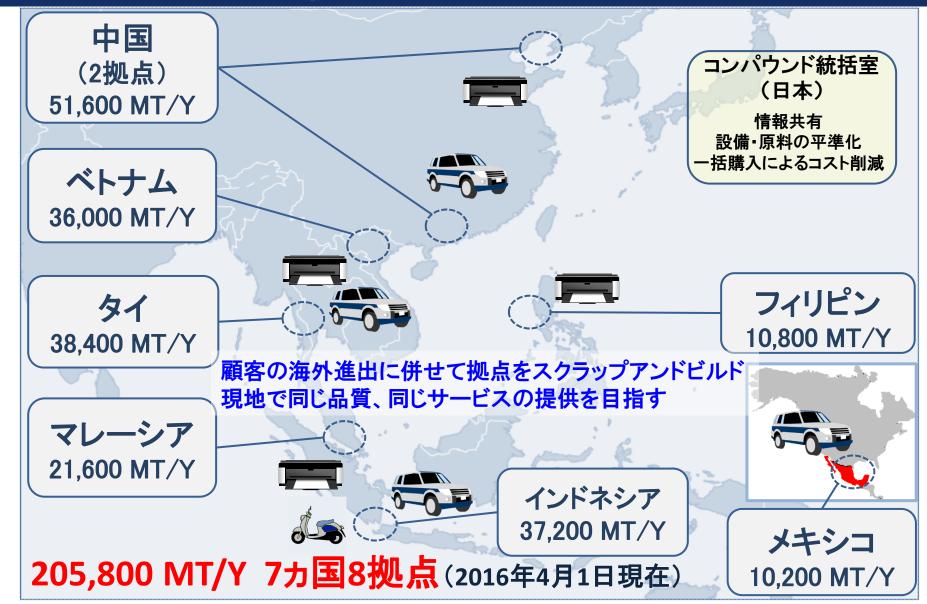




【稲畑マレーシア(JB)の社員と本社役員】

#### (参考)

#### 樹脂コンパウンドの年間生産能力(ワールドワイド)



#### <sup>(参考)</sup> 会社概要



| 会社名          | 稲畑産業株式会社   |  |  |
|--------------|--|--|--|
| 創業           | 1890年10月1日   |  |  |
| 設立           | 1918年6月10日   |  |  |
| 資本金          | 93億6千4百万円  |  |  |
| 代表者          | 代表取締役 社長執行役員<br>稲畑 勝太郎                                     |  |  |
| 本社           | 大阪本社/大阪市中央区南船場<br>一丁目15番14号<br>東京本社/東京都中央区日本橋<br>本町二丁目8番2号 |  |  |
| 従業員数         | 606名〔連結3,509名〕   |  |  |
| 発行可能<br>株式総数 | 200,000,000株   |  |  |
| 発行済株<br>式の総数 | 63,499,227株  |  |  |

| 事業年度                               | 毎年4月1日から<br>翌年3月31日まで  |
|------------------------------------|--|
| 上場市場                               | 東証一部   |
| 証券コード                              | 8098   |
| 単元株式数                              | 100株   |
| 株主数                                | 4,615名   |
| 大株主の状<br>況(持株比率<br>上位3株主と<br>持株比率) | 住友化学株式会社<br>22.2%<br>日本トラスティ・サービス信<br>託銀行株式会社(信託口)<br>6.5%<br>JP MORGAN CHASE BANK<br>380684 |

(注)当社保有の自己株式数(1,209,948株)については、持ち株比率の計算から除外しています。

4.8%

(2016年3月31日現在)



□ IRに関するお問い合わせ先

稲畑産業株式会社 財務経営管理室 IR企画部 TEL 050-3684-4007 FAX 03-3639-6410 E-mail inabata-ir@inabata.com

#### ◆将来の見通しに関する注意事項

本資料にて開示されているデータおよび将来に関する予測は、本資料の発表日現在の判断や入手可能な情報に基づくものです。従いましてこれらのデータや将来の予測は、不確定な要素を含んだものであり、将来の業績等を保証するものではないことをご理解下さい。

#### ◆数値の表示に関して

資料内の億円単位、百万円単位の数値は、それぞれ億円未満、百万円未満を切り捨てておりますので、個別数値と合計数値・増減額が一致しない場合があります。